



Alaris-Partnerprogramm

Lassen Sie uns die Zukunft gemeinsam gestalten! Das Alaris-Partnerprogramm expandiert und wächst

Wir sind bestrebt, ein Partnerprogramm zu bieten, das Ihr Unternehmen bei Expansion, Vernetzung und Wachstum unterstützt.

Expansion Ihres Angebots durch unser Portfolio aus erstklassigen verteilten Scannern und Produktionsscannern, Software und Services.

Vernetzung mit mehr Leads durch Programme zur Nachfragesteigerung und vertriebsfördernde Werkzeuge, die über unser Partnerportal bereitgestellt werden.

Steigerung von profitablen Umsätzen, Kundenzufriedenheit und Folgegeschäften durch unser lukratives Channel-Programm und unsere Incentives.

Ein integrierter Ansatz im Hinblick auf die digitale Transformation.

Die Partnerschaft mit Alaris hilft Ihnen, neue Wege zu finden, um Innovationen für die digitale Transformation anzubieten, indem Sie Ihre Angebote erweitern und sich neue Quellen für profitable Einnahmen erschließen. Alaris hilft Partnern dabei, die Anforderungen der Kunden für die digitale Transformation mit Software, Services und Scannerlösungen zu erfüllen, unabhängig von der Größe des Unternehmens und der Branche.

Gemeinsam können wir Ihren Kunden anbieten, ihre Daten zu nutzen, um Effizienz, Wachstum und Rentabilität voranzutreiben.

Wissenschaft: Unterstützt Kunden bei der intelligenten Erfassung, Erkennung und Extrahierung von nützlichen Informationen aus bloßen Daten

Technologie: Innovative Software und Geräte zum Speichern, Teilen und Integrieren von Daten in Geschäftsprozesse und -anwendungen

Partnerschaft: Servic Installation, Schulung, Support und Beratung

Alaris-Partnerprogramm - Vorteile

Lead-Generierung

- Qualifizierte Leads aus Alaris Marketingkampagnen
- Marketing-Assets zur Gestaltung Ihrer eigenen Kampagnen

Registrierung von Projekten

- Mit dem Partnerportal können Sie Projekte registrieren, die den Anforderungen entsprechen

Verkaufs- und Partnerschafts-Incentives

- Aktualisierte Vorteile, die zur heutigen Geschäftswelt passen
- Steigende Prämien bei noch stärkerem Einsatz im Rahmen der Partnerschaft mit Alaris

Vielfältige Marketinginstrumente

- Umfangreiche Recherchen, Wettbewerbsinformationen und "Why-to-Buy"-Tools sind nur einen Klick entfernt
- Der Reseller Locator auf der Alaris Website erhöht Ihre Sichtbarkeit und Bekanntheit bei Kunden



Wir vereinfachen die Zusammenarbeit durch ein neues Portal für das heutige Geschäftsumfeld

- Zugriff über jedes Gerät dank optimiertem Design für mobile Geräte
- Registrierung von Projekten, Geschäftsplanung und Chancen-Management, um Zeit zu sparen und Prozesse zu optimieren
- Vertriebswerkzeuge, Schulungen und Zertifizierungen mit einem Klick dank einmaliger Anmeldung
- Assets und Support zu Marketing-Aktivitäten
- Beantragen Sie einen Portal-Account unter partners.alarisworld.com

Alaris Partnerprogramm-Mitgliedschaft – Stufen und Vorteile

Die Stufen des Partnerprogramms belohnen Sie für Verkäufe und bieten die Möglichkeit, Geschäfte zu finden und abzuschließen. Je mehr Sie verkaufen, desto mehr verdienen Sie. Nachdem Sie eine Partnerschaft beantragt haben, werden wir gemeinsam die Programmstufe festlegen, die für Ihr Unternehmen und den Umfang der Zusammenarbeit geeignet ist.

	REGISTERED	PREMIER	ELITE
Anforderungen	<ul style="list-style-type: none"> • Keine Qualifizierungskriterien • Registrierung im Portal 	<ul style="list-style-type: none"> • Umsatzziel • Erstinvestitionen in Businessplan, Vertrieb und technisches Training 	<ul style="list-style-type: none"> • Höhere Umsatzziele • Geschäfts- und Marketingpläne vorhanden • Vertrieb und technisches Training
Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zu Vertriebs-Incentive-Programmen • Zugang zu grundlegenden Vorteilen, Verkaufstools und anderen Ressourcen 	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zu weiteren Vertriebs-Incentive-Programmen • Zugang zu Verkaufs- und Marketingtools 	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zu größeren Vertriebs-Incentive-Programmen • Zugang zu erweitertem Vertriebs- und Marketing-Support sowie Ressourcen

Wir sind nur dann erfolgreich, wenn auch Sie es sind.

Das ausgezeichnete Alaris-Partnerprogramm ermöglicht unseren Erfolg durch die Ermöglichung Ihrer Erfolge. So geht's:

Es ist einfacher, mit uns zu arbeiten - ein einziger Ansprechpartner für Ressourcen und Unterstützung

Sie werden verstehen, was Sie verkaufen - Produktwissen kann schnell abgerufen und umgesetzt werden

Sie werden mehr verdienen - durch Prämien und den benötigten Support für Geschäftsabschlüsse

Expansion, Vernetzung und Wachstum – beginnen Sie noch heute!

Wenden Sie sich noch heute an Ihren Alaris Sales Manager oder besuchen Sie AlarisWorld.com/go/partnerprograms

Möchten Sie mehr erfahren?
AlarisWorld.com/go/partnerprograms

Beantragen sie einen Partnerportal-Account:
partners.alarisworld.com

Kontaktinformationen:
AlarisWorld.com/go/contactus

Alaris

a Kodak Alaris business

Alle Marken und Markennamen sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber.

Die Marke Kodak und das Logo von Kodak werden unter Lizenz von der Eastman Kodak Company verwendet.

© 2019 Kodak Alaris Inc.
 TM/MC/MR: Alaris
 02/19 - 2019-119