



Programma per i partner Alaris

Creiamo opportunità per il futuro insieme!

Ampliamento e sviluppo del Programma per i partner Alaris

L'obiettivo è quello di offrire un'esperienza di partnership che contribuisca a far crescere, connettere ed espandere la vostra azienda.

Ampliate la vostra offerta grazie al portafoglio di scanner, software e servizi di distribuzione e produzione pluripremiati.

Entrate in contatto con più clienti potenziali attraverso i programmi di generazione della domanda e i generatori di vendite offerti dal nuovo portale per i partner.

Aumentate i profitti, la soddisfazione e la fidelizzazione dei clienti grazie al redditizio programma di canale e agli incentivi.

Un approccio integrato alla trasformazione digitale

La partnership con Alaris consente di avere a disposizione nuovi modi per offrire innovazione in termini di trasformazione digitale arricchendo la vostra offerta e accedendo a nuove fonti di entrate redditizie. Alaris aiuta i partner a soddisfare le esigenze dei clienti in termini di trasformazione digitale con soluzioni di software, servizi e scanner per tutti i tipi di aziende.

Insieme, siamo in grado di offrire ai clienti un modo completamente integrato di utilizzare i dati finalizzato all'efficienza, alla crescita e alla redditività.

Conoscenza: consente ai clienti di acquisire, riconoscere ed estrarre maggiori informazioni dai dati

Tecnologia: software e dispositivi innovativi per memorizzare, condividere e integrare i dati con i processi e le applicazioni aziendali

Partnership: installazione del servizio, formazione, supporto e consulenza

Vantaggi del programma per i partner Alaris

Identificazione di potenziali clienti

- Potenziali clienti qualificati in seguito alle campagne di marketing di Alaris
- Risorse di marketing per la realizzazione delle campagne

Registrazione degli accordi

- Il portale per i partner consente di registrare gli accordi che soddisfano i requisiti

Incentivi sulle vendite e sulla partnership

- Vantaggi aggiornati a supporto delle attuali procedure di business
- Gli incentivi aumentano al progredire della partnership con Alaris

Molteplici strumenti di marketing

- Ricerca approfondita, informazioni sui concorrenti e strumenti di promozione all'acquisto a portata di clic
- Il localizzatore dei rivenditori sul sito Web Alaris aumenta la visibilità e la conoscenza agli occhi dei clienti



Agevoliamo la partnership con un nuovo portale adatto agli odierni contesti commerciali

- Accesso da qualsiasi dispositivo mobile
- Registrazione degli accordi, pianificazione aziendale e gestione delle opportunità che consentono di far risparmiare tempo e snelliscono le procedure
- Strumenti per agevolare vendita, formazione e certificazione in un clic con la modalità single sign-on
- Risorse e supporto per attività di marketing
- Richiedere un account del portale su partners.alarisworld.com

Categorie e vantaggi dell'adesione al Programma per i partner Alaris

I livelli del Programma per i partner premiano per le vendite e consentono di trovare e concludere affari. Maggiori sono le vendite, maggiori saranno i guadagni. Dopo aver presentato la domanda di partnership, collaboreremo per determinare la categoria del programma adatta alla vostra azienda e al vostro livello di coinvolgimento.

	REGISTRATO	PREMIER	ELITE
Requisiti	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Nessun criterio per la qualificazione ▪ Registrarsi sul portale 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Obiettivo del volume delle vendite ▪ Investimenti iniziali nella formazione su piano aziendale, vendite e tecnica 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Obiettivi dei volumi di vendita superiori ▪ Sviluppo di piani aziendali e di marketing ▪ Formazione alla vendita e tecnica
Vantaggi	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Accesso a incentivi sulle vendite ▪ Accesso a vantaggi di base, strumenti di vendita e altre risorse 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Accesso a ulteriori incentivi di vendita ▪ Accesso a strumenti di vendita e marketing 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Accesso a maggiori incentivi di vendita ▪ Accesso a supporto e risorse ampliati per vendite e marketing

Il nostro successo è il successo dei nostri clienti.

I pluripremiato Programma per i partner Alaris ha lo scopo di incentivare il nostro successo partendo dal vostro:

Collaborazione ancora più agevolata - un singolo punto di contatto per tutte le risorse e l'assistenza

Sarai un esperto di prodotti - la conoscenza del prodotto è accessibile rapidamente

Maggiori guadagni - grazie a incentivi e al supporto necessario per concludere le vendite

Per ampliarsi, connettersi e crescere oggi stesso!

Per iniziare oggi stesso, contattare il Direttore delle vendite Alaris o visitate

AlarisWorld.com/go/partnerprograms

Per maggiori informazioni:
AlarisWorld.com/go/partnerprograms

Richiedere un account del Portale per i partner: partners.alarisworld.com

Contatti:
AlarisWorld.com/go/contactus

Alaris

a Kodak Alaris business

Tutti i marchi e i nomi commerciali sono di proprietà dei rispettivi possessori..

Il marchio e l'immagine commerciale Kodak sono utilizzati su licenza ottenuta da Eastman Kodak Company.

© 2019 Kodak Alaris Inc.
 TM/MC/MR: Alaris
 02/19 - 2019-119